



# FORTBILDUNGSPROGRAMM 2026

## Tagungen



---

<b>INHALTSVERZEICHNIS</b>	<b>SEITE</b>
<b>Tagungen</b> .....	<b>3</b>
12.002 Fachtagung Vertrieb Firmenkunden .....	4

# 25 INTERNATIONALES GESCHÄFT

## Tagungen

## Fachtagung Vertrieb Firmenkunden

**In einer Zeit, in der sich die Anforderungen an das Firmenkundengeschäft ständig weiterentwickeln, ist es entscheidend, neue Wege und Lösungen zu finden, um zukunftsfähig zu bleiben. Die Fähigkeit, sich schnell an Veränderungen anzupassen und proaktiv auf neue Marktbedingungen zu reagieren, wird dabei immer wichtiger. Auf unserer Fachtagung bieten wir Ihnen praxisorientierte Impulse und spannende Einblicke, die Ihr Institut fit für kommende Herausforderungen machen. Im Mittelpunkt stehen zukunftsweisende Konzepte, der gezielte Einsatz von „Künstlicher Intelligenz“ und Tipps von Praktikern für Praktiker. Profitieren Sie von fachlichem Know-how und wertvollen Diskussionen mit konkreten Lösungsansätzen für Ihre tägliche Arbeit, um die Transformation Ihres Unternehmens erfolgreich voranzutreiben.**

### ZIELGRUPPE

Führungskräfte und verantwortliche Mitarbeiter/-innen aus den Bereichen Firmenkundenvertrieb und Auslandsgeschäft sowie Vertriebsmanager/-innen, die für das gewerbliche und internationale Geschäft verantwortlich sind

### IHR NUTZEN

- Sie sind mit den aktuellen Entwicklungen im Firmenkundengeschäft der Sparkassen-Finanzgruppe vertraut.
- Sie wissen, welchen Einfluss die Digitalisierung und die Transformationserfordernisse auf Firmenkunden haben und was das für Ihre Praxis bedeutet.
- Sie erweitern Ihr Netzwerk und tauschen sich mit Branchenexperten und -expertinnen, Kollegen und Kolleginnen aus Sparkassen sowie Experten und Expertinnen der Verbände aus.

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Experten und Expertinnen aus Sparkassen, Verbundunternehmen, der freien Wirtschaft und den Verbänden

### HINWEIS(E)

#### Tagungshotels:

Sofern Sie eine Übernachtung benötigen, können Sie ein Zimmer im direkt neben der Sparkassenakademie NRW gelegenen Hotel Hampton by Hilton buchen. Bitte buchen Sie direkt beim [Hotel](#), wählen Sie den Button "Sonderpreise" aus, bestätigen Sie dort die Gruppenkennnummer **919** und buchen Sie dann über den Button „Zimmer und Preise prüfen“.



### TERMIN(E)

22.04.2026 – 23.04.2026  
Sparkassenakademie NRW  
44263 Dortmund

1. Workshop-Runde (22.04.2026)

2. Workshop-Runde (22.04.2026)

Abendveranstaltung (22.04.2026)



### DAUER

1,5 Tage



### PREIS

645,00 €



### IHRE ANSPRECHPARTNER/-INNEN

#### ANMELDUNG



**Marie Büchner**  
0231 22240-776  
marie.buechner@ska.nrw

#### INHALTE



**Vanessa Iwa**  
0231 22240-781  
vanessa.iwa@ska.nrw

Alternativ können Sie auch weiterhin beim Hotel per Telefon (0231 9479900) oder per Mail ([info@hamptondortmund.de](mailto:info@hamptondortmund.de)) reservieren. Zur schnelleren Abwicklung nennen Sie dabei bitte den Code "Fachtagung Vertrieb Firmenkunden - 919". Weitere Kooperationshotels der Sparkassenakademie NRW finden Sie auf unserer Internetseite unter [Tagungszentrum](#).

**PROGRAMM/INHALT**

**Tag 1**

ab 08:30 Uhr	<b>Kommunikationszeit</b>
09:30 - 09:45 Uhr	<b>Begrüßung und Tagungseröffnung</b> Tagungsleitung
09:45 - 10:45 Uhr	<b>Ein Jahr schwarz-rot: eine Bestandsaufnahme</b> Dr. Moritz Kraemer, LBBW
10:45 - 11:15 Uhr	<b>Kaffeepause</b>
11:15 - 12:15 Uhr	<b>Aktueller Stand DSGVO-Projekte</b> Claudia Hanings, und Marina Peisker, RSGV und Christoph Rohrbach, SVWL
12:15 - 13:15 Uhr	<b>Mittagspause &amp; Kommunikationszeit</b>
13:15 - 14:15 Uhr	<b>Erste Workshop-Runde</b> <b>Workshop 1: Machen Sie Ihr Institut fit für die Zukunft im Konsortialgeschäft: Vorstellung Konsortialkreditcheck mit Praxisbericht</b> Daniel Hammerschmidt, Sparkasse Duisburg, Daniel Müller, Kampmann Management Consultants und Daniela Zimmermann, RSGV <b>Workshop 2: Zins- und Währungs-Rock 'n' Roll: "We will, we will hedge you!"</b> Volker Pleiß, Stadtparkasse Remscheid, Vanessa Trennert, SIRR und Lina Hoogstraten, LBBW <b>Workshop 3: Hoffnung ist keine Strategie - mit KI die Strategie einfach machen</b> Alexander Clees, Clees Gruppe, Christian Underwood, CEO StrategyFrame, Daniel Theobald, StrategyFrame und Christian Overhage, Mittelstandscampus NRW <b>Workshop 4: Der Campus Space der Sparkasse Bremen: wo Ideen wachsen und Startups durchstarten</b> Sarah Hölscher und Dino Zirwes, Sparkasse Bremen und Joachim König, SVWL <b>Workshop 5: Erfolg mit Kapitalbeteiligung</b> Maximilian Maassen, Sparkasse KölnBonn, Rudolf Pinter, Kapitalbeteiligungsgesellschaft NRW und Christoph Rohrbach, SVWL
14:15 - 14:45 Uhr	<b>Kaffeepause</b>
14:45 - 15:45 Uhr	<b>Zweite Workshop-Runde</b>
15:45 - 16:45 Uhr	<b>Wollen muss man können – Wie wir unser Verhalten verändern, um Ziele zu erreichen</b> Prof. Dr. Volker Busch, Arzt, Wissenschaftler, Autor und Vortragsredner
16:45 - 17:00 Uhr	<b>Organisatorisches und Abschluss des 1. Tages</b> Tagungsleitung
Ab 18:00 Uhr	<b>Abendveranstaltung</b>

**Tag 2**

ab 08:30 Uhr	<b>Kommunikationszeit</b>
09:00 - 09:15 Uhr	<b>Begrüßung und Tagungsöffnung</b> Tagungsleitung
09:15 - 09:45 Uhr	<b>KI als strategischer Enabler - Unterstützungsangebote der DSV-Gruppe</b> Thomas Nickel, S-Management Services und Christoph Rohrbach, SVWL
09:45 - 10:00 Uhr	<b>S-News</b> Andrea Jost, Helaba und Tanja Kunze, RSGV
10:00 - 10:30 Uhr	<b>Kaffeepause</b>
10:30 - 11:00 Uhr	<b>Praxisbericht aus der Sparkasse: erfolgreiche Wege in der Kundenbetreuung &amp; Unternehmensfinanzierung</b> Daniel Bertling und Thomas Rosemann, Sparkasse Hilden Ratingen Velbert
11:00 - 11:15 Uhr	<b>S-News</b> Christian Niestrath, RSGV und Dominik Pfeifferling, LBBW
11:15 - 12:15 Uhr	<b>DSGV-Projekt Firmenkundenportal: "Von der Theorie in die Praxis"</b> Faouzi Boutakmant, Sparkasse UnnaKamen, Marcus Sandmann, Sparkasse KölnBonn, Jens Bekemeier, FI, Claudia Hanings, RSGV und Christoph Rohrbach, SVWL
12:15 - 12:30 Uhr	<b>Zusammenfassung und Verabschiedung</b> Tagungsleitung
Ab 12:30 Uhr	<b>Ausklang und Mittagessen</b>



100% online



# DIE BUSINESS SCHOOL

## Zertifizierte Weiterbildung zum Fach- oder Betriebswirt

Die Business School bietet zertifizierte Weiterbildungen zu Fach- oder Betriebswirten an. 100 % online und gleichzeitig persönlich betreut. Flexibel nach Deinen Wünschen, berufsbegleitend und europaweit auf Bachelor- und Master-Programme anrechenbar. Als Label der Sparkassenakademien Nordrhein-Westfalen verfügen wir über fundierte Erfahrungen in der Aus- und Weiterbildung – über 5.000 zufriedene Teilnehmerinnen und Teilnehmer haben mit uns schon ihre beruflichen Perspektiven verbessert.



Informiere Dich über unsere berufsbegleitenden Weiterbildungsangebote.

### IHRE ANSPRECHPARTNER/-INNEN



**Rabea Hesse**  
Bildungsberaterin Business School

0231 22240-712  
bs@ska.nrw



**Nathalie Mädje**  
Bildungsberaterin Business School

0231 22240-757  
bs@ska.nrw



**Liane Stach**  
Bildungsberaterin Business School

0231 22240-792  
bs@ska.nrw



**Laura Freiin von Eerde**  
Bildungsberaterin Business School

0231 22240-795  
bs@ska.nrw

# TAGUNGSZENTRUM HÖRDER BURG

## Ob in Präsenz, digital oder hybrid: Mieten Sie unsere Räume für Ihre Veranstaltung

**Kongress, Besprechung, Seminar, Workshop oder eigene Schulung für die Mitarbeitenden? Wir bieten Ihnen den passenden Raum für Ihre Veranstaltung.**

Sie planen eine Online-Veranstaltung durchzuführen? Mit uns haben Sie den richtigen Partner an Ihrer Seite: Unsere digitalen Räume und hausinternes Studio bieten Ihnen die optimale Basis für Ihre digitale Veranstaltung. On top übernehmen wir für Sie auf Wunsch die professionelle Begleitung Ihrer Veranstaltung durch „Co-Moderatoren“, die Schulung Ihrer Dozenten, das gesamte Teilnehmermanagement, die inhaltliche Konzeption Ihrer Veranstaltung und vieles mehr.

Für Veranstaltungen in Präsenz erwarten Sie in dem exklusiven Gebäudeensemble der Hörder Burg mit direktem Seeblick über 40 hochmoderne Seminar- und Tagungsräume mit einmaligem Flair. Ein auf Ihre Bedürfnisse abgestimmtes Catering sowie hochprofessionelle Organisationsabläufe und maßgeschneiderte Rahmenprogramme runden unser Angebot perfekt ab.

Gern kombinieren wir auch das Raumangebot für Sie und führen Ihre Veranstaltung hybrid durch. Dabei ist ein Teil des Publikums physisch vor Ort, die weiteren Teilnehmer sind digital zugeschaltet. Der Vorteil: Das Online-Publikum wird aktiv in die Präsenz-Veranstaltung mit einbezogen und alle Teilnehmenden können in Echtzeit miteinander interagieren und in Kontakt treten.

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Unser Veranstaltungsmanagement berät Sie gern persönlich zu Ihrem individuellen Angebot.

#### IHRE ANSPRECHPARTNER/-INNEN



**Antonia König**  
Veranstaltungsmanagement

0231 22240-744  
antonia.koenig@ska.nrw



**Andreas Gaida**  
Veranstaltungsmanagement

0231 22240-722  
andreas.gaida@ska.nrw



## MITTELSTANDSCAMPUS NRW

### Der Mittelstand bildet das Herz der deutschen Wirtschaft

**Der Mittelstandscampus NRW, eine Marke der Sparkassenakademie NRW, bietet mittelständischen Unternehmen vielfältige Bildungsangebote und Inhouse-Beratungen für zentrale Themen an, wie zum Beispiel:**

- Nachhaltigkeit,
- Digitalisierung und
- Arbeitgeberattraktivität – Führung.

Ein exklusives Kooperationsnetzwerk, beispielsweise mit der Universität Witten/Herdecke oder der Hochschule für Finanzwirtschaft und Management, sichert zusammen mit unserer fundierten Erfahrung die Qualität der hochwertigen sowie einzigartigen Workshops, Bildungsformate und Beratungsleistungen.

Neben unseren digitalen Veranstaltungen begrüßen wir Sie und Ihre Mitarbeiter/-innen zudem in unserem Tagungszentrum Hörder Burg in einem einmaligen Ambiente. Von unserer rund 700 Jahre alten „Burg“ haben Sie einen direkten Blick auf den Phoenix See in Dortmund. Ein Ort, der wie kein anderer für Transformation und Zukunftsfähigkeit steht.

#### IHR ANSPRECHPARTNER



**Christian Overhage**

Projektleiter Mittelstandscampus NRW

0231 22240-717

christian.

overhage@mittelstandscampus-nrw.de



#### Lern- und Buchungsportal

Informieren Sie sich über unser Bildungsangebot.

#### Digitale Transformation